



## Første møde

### Indledning

- Rådgiveroplæg:
- Rådgiver introducerer sig selv
  - Hvad får du ud af kurset?
  - Kursets indhold
  - Hjælpemidler
  - Gruppens følgeregler
  - Gruppens betydning for individet

- Gruppen:
- Spørgsmål og kommentarer
  - Hvert medlem introducerer sig selv til gruppen

### Personlig udvikling – del 1

- Rådgiveroplæg:
- Enhver kan være iværksætter
  - Kom af med dine undskyldninger
  - Find din motivation

- Gruppen:
- Spørgsmål
  - Sparring

- Opgaver
- Kom af med dine undskyldninger
  - Find din motivation
  - Find dit potentiale

## Andet møde

- Gruppen:
- Opgaveresultater
  - Yderligere sparring

### Personlig udvikling – del 2

- Rådgiveroplæg:
- Dilemmaer, du kan møde
  - Lær at arbejde for og sammen med andre

- Lær at styre din tid bedre
- Tag kontrollen over dit liv

Gruppen: - Spørgsmål  
- Sparring

Opgaver - Overvej dilemmaer  
- Afprøv samarbejdsteknikker  
- Styr din tid bedre  
- Tag kontrollen over dit liv

## Tredje møde

### Planlægning

Rådgiveroplæg: - Forretningsplanen  
- Langsigtet planlægning  
- Kortsigtet planlægning

Gruppen: - Spørgsmål og kommentarer

### Forretningsidé

Rådgiveroplæg: - Udvikl og test din idé  
- Produktbeskrivelse

Gruppen: - Spørgsmål  
- Præsentation af forretningsidéer  
- Sparring

### Opgaver

- Planlægning - Lav kortsigtede og langsigtede planer
- Forretningsidé: - Udførelse af idéudvikling  
- Brug gruppen – Sparring på Facebookgruppen

**Fjerde møde**

- Gruppen: - Præsentation af opgaver  
- Yderligere sparring

**Markedet og branchen**

- Rådgiveroplæg: - Markeds- og brancheundersøgelser  
- Markeds- og brancheanalyser  
- Researcheksempler

- Gruppen: - Spørgsmål  
- Sparring

**Markedsføring og salg**

- Rådgiveroplæg: - Markedsføring  
- Lovgivning

- Gruppen: - Spørgsmål  
- Sparring

- Rådgiveroplæg: - Salgsindsatser og -metoder  
- Lovgivning

- Gruppen: - Spørgsmål  
- Sparring

## Opgaver

Markedet og branchen

- Markeds- og brancheundersøgelser
- Markeds- og brancheanalyser

Markedsføring og salg

- Valg af markedsføringsindsatser
- Valg af salgsindsatser

Femte møde

Gruppen:

- Præsentation af opgaver
- Yderligere sparring

## Budgetter

Rådgiveroplæg:

- Etableringsbudget
- Driftsbudget
- Likviditetsbudget
- Hvilke budgetter skal du lave?

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

## Organisering af virksomheden

Rådgiveroplæg:

- Virksomhedsformer
- Registrering af virksomhed
- Valg af bank og erhvervskonto
- Skat og moms
- Lovgivning

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

Rådgiveroplæg:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Regnskab og administration</li><li>- Lovgivning</li></ul>
Gruppen:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Spørgsmål</li><li>- Sparring</li></ul>
Rådgiveroplæg:	<ul style="list-style-type: none"><li>- IT-systemer</li><li>- Personalepolitikker</li><li>- Lovgivning</li></ul>
Gruppen:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Spørgsmål</li><li>- Sparring</li></ul>
Rådgiveroplæg:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Forretningsbetingelser</li><li>- Forsikringer</li><li>- Lovgivning</li></ul>
Gruppen:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Spørgsmål</li><li>- Sparring</li></ul>
<u>Opgaver</u>	
Budgetter	<ul style="list-style-type: none"><li>- Første udkast af budgetter</li></ul>
Organisering	<ul style="list-style-type: none"><li>- Valg af virksomhedsform</li><li>- Registrering af virksomhed</li><li>- Valg af bank og erhvervskonto</li><li>- Planlægning af regnskab og adm.</li><li>- Valg af IT-systemer</li><li>- Første udkast af politikker</li><li>- Første udkast af betingelser</li></ul>

## Sjette møde

Gruppen:

- Præsentation af opgaver
- Yderligere sparring

### Personlige forhold

Rådgiveroplæg:

- Personlige styrker og svagheder
- Uddannelse, erfaring og viden
- Personlig økonomi
- Privatbudget
- Personlige forventninger
- Personlige ambitioner

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

### Finansiering

Rådgiveroplæg:

- Nødvendig etableringskapital
- Nødvendig likviditetskapital
- Finansieringsmuligheder

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

### Opgaver

Personlige forhold

- Liste over styrker og svagheder
- Oversigt over personlig økonomi
- Privatbudget
- CV
- Personlige forventninger
- Personlige ambitioner

Syvende møde

Gruppen: - Præsentation af opgaver  
- Yderligere sparring

### Virksomhedens idégrundlag

Rådgiveroplæg: - Mission  
- Vision  
- Værdier

Gruppen: - Spørgsmål  
- Sparring

### Virksomhedens vækst og udvikling

Rådgiveroplæg: - Overordnede mål  
- Omsætningsmål  
- Vækstplansteori

Gruppen: - Spørgsmål  
- Sparring

### Opgaver

Idégrundlag - Udarbejdelse af idégrundlag

Vækst og udvikling - Overordnede mål  
- Omsætningsmål  
- Vækstplaner

Ottende møde

Gruppen: - Præsentation af opgaver  
- Yderligere sparring

## Afslutning

Gruppen:

- Afsluttende spørgsmål
- Status
- Evaluering

Sidste møde

Opfølgning

Gruppen:

- Status
- Resultater
- Yderligere sparring