

Første møde

Indledning

- Rådgiveroplæg:
- Rådgiver introducerer sig selv
 - Hvad får du ud af kurset?
 - Kursets indhold
 - Hjælpemidler
 - Gruppens følgeregler
 - Gruppens betydning for individet

- Gruppen:
- Spørgsmål og kommentarer
 - Hvert medlem introducerer sig selv til gruppen

Planlægning

- Rådgiveroplæg:
- Forretningsplanen
 - Langsigtet planlægning
 - Kortsigtet planlægning

- Gruppen:
- Spørgsmål og kommentarer

Forretningsidé

- Rådgiveroplæg:
- Udvikl og test din idé
 - Produktbeskrivelse

- Gruppen:
- Spørgsmål
 - Præsentation af forretningsidéer
 - Sparring

Opgaver

- Planlægning
- Lav kortsigtede og langsigtede planer

Forretningsidé: - Udførelse af idéudvikling
- Brug gruppen – Sparring på Facebookgruppen

Andet møde

Gruppen: - Præsentation af opgaver
- Yderligere sparring

Markedet og branchen

Rådgiveroplæg: - Markeds- og brancheundersøgelser
- Markeds- og brancheanalyser
- Researcheksempler

Gruppen: - Spørgsmål
- Sparring

Markedsføring og salg

Rådgiveroplæg: - Markedsføring
- Lovgivning

Gruppen: - Spørgsmål
- Sparring

Rådgiveroplæg: - Salgsindsatser og -metoder
- Lovgivning

Gruppen: - Spørgsmål
- Sparring

Opgaver

Markedet og branchen

- Markeds- og brancheundersøgelser
- Markeds- og brancheanalyser

Markedsføring og salg

- Valg af markedsføringsindsatser
- Valg af salgsindsatser

Tredje møde

Gruppen:

- Præsentation af opgaver
- Yderligere sparring

Budgetter

Rådgiveroplæg:

- Etableringsbudget
- Driftsbudget
- Likviditetsbudget
- Hvilke budgetter skal du lave?

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

Organisering af virksomheden

Rådgiveroplæg:

- Virksomhedsformer
- Registrering af virksomhed
- Valg af bank og erhvervskonto
- Skat og moms
- Lovgivning

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

Rådgiveroplæg:	<ul style="list-style-type: none">- Regnskab og administration- Lovgivning
Gruppen:	<ul style="list-style-type: none">- Spørgsmål- Sparring
Rådgiveroplæg:	<ul style="list-style-type: none">- IT-systemer- Personalepolitikker- Lovgivning
Gruppen:	<ul style="list-style-type: none">- Spørgsmål- Sparring
Rådgiveroplæg:	<ul style="list-style-type: none">- Forretningsbetingelser- Forsikringer- Lovgivning
Gruppen:	<ul style="list-style-type: none">- Spørgsmål- Sparring
<u>Opgaver</u>	
Budgetter	<ul style="list-style-type: none">- Første udkast af budgetter
Organisering	<ul style="list-style-type: none">- Valg af virksomhedsform- Registrering af virksomhed- Valg af bank og erhvervskonto- Planlægning af regnskab og adm.- Valg af IT-systemer- Første udkast af politikker- Første udkast af betingelser

Fjerde møde

Gruppen:

- Præsentation af opgaver
- Yderligere sparring

Personlige forhold

Rådgiveroplæg:

- Personlige styrker og svagheder
- Uddannelse, erfaring og viden
- Personlig økonomi
- Privatbudget
- Personlige forventninger
- Personlige ambitioner

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

Finansiering

Rådgiveroplæg:

- Nødvendig etableringskapital
- Nødvendig likviditetskapital
- Finansieringsmuligheder

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

Opgaver

Personlige forhold

- Liste over styrker og svagheder
- Oversigt over personlig økonomi
- Privatbudget
- CV
- Personlige forventninger
- Personlige ambitioner

Femte møde

Gruppen:

- Præsentation af opgaver
- Yderligere sparring

Virksomhedens idégrundlag

Rådgiveroplæg:

- Mission
- Vision
- Værdier

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

Virksomhedens vækst og udvikling

Rådgiveroplæg:

- Overordnede mål
- Omsætningsmål
- Vækstplansteori

Gruppen:

- Spørgsmål
- Sparring

Opgaver

Idégrundlag

- Udarbejdelse af idégrundlag

Vækst og udvikling

- Overordnede mål
- Omsætningsmål
- Vækstplaner

Sjette møde

Gruppen:

- Præsentation af opgaver
- Yderligere sparring

Afslutning

Gruppen:

- Afsluttende spørgsmål
- Status
- Evaluering

Sidste møde

Opfølgning

Gruppen:

- Status
- Resultater
- Yderligere sparring